



Depuis 1925, Peggy Sage célèbre l'ongle et la beauté. En déclinant 150 couleurs et 1001 textures, en multipliant les innovations et en variant les décors, Peggy Sage fait de la cosmétique un monde esthétique créatif, en restant fidèle à son exigence professionnelle.

Peggy Sage est une marque professionnelle distribuée via un réseau sélectif mondial de distributeurs agréés. Nous recrutons un(e) :

Conseiller de Vente CDD (H/F) **Boutique Limoges (87)**

Sous la responsabilité du Responsable Magasin et du Responsable de Secteur, vous serez en charge de la vente d'articles cosmétiques destinés à une clientèle de professionnels et de particuliers. À ce titre, vous aurez pour missions principales :

- **Accompagnement client** : Accueil, recherches des besoins, présentation de la marque Peggy Sage, conseils, démonstration et fidélisation.
- **Animation commerciale du point de vente** : Contribuer à la réalisation des challenges, animations et tous plans d'actions permettant l'atteinte des objectifs fixés par le Responsable et la Direction. Participation à la vie commerciale du quartier (braderies, ouvertures spéciales...).
- **Gestion des process** : Réalisation des opérations d'encaissement. Application des techniques de merchandising dans le respect des règles et des préconisations de la marque Peggy Sage.
- **Gestion du point de vente** : Effectuer la mise en rayon des produits et assurer le réassort quotidien des rayons. Réaliser l'entretien de l'espace de vente, des produits et de l'espace de repos. Assurer la surveillance du point de vente. Participer aux missions déléguées par le Responsable Magasin et/ou 1ère Vendeuse (Elaboration des plannings, contrôle des réceptions de commandes, remises en banque etc...)

Profil et compétences :

Vous justifiez d'une formation initiale de type CAP, BP en esthétique et en vente ainsi que d'un an d'expérience minimum sur un poste similaire. Les techniques de vente et d'esthétique n'ont plus de secret pour vous. Vous disposez idéalement d'une expérience dans le domaine Cosmétique et une bonne connaissance des produits Peggy Sage est un plus.

Esprit d'équipe, Aisance relationnelle, Argumentation commerciale, Assiduité, Disponibilité, Organisation et Polyvalence seront vos principaux atouts pour réussir à ce poste.

Vous souhaitez intégrer une société connue pour la qualité de ses produits à l'échelle internationale qui vous permettra de vous épanouir pleinement dans un poste diversifié et riche en contacts ? Alors n'hésitez plus, faites-nous parvenir votre candidature !

Type de contrat : Intérim puis CDD, 35h/semaine, horaires habituels du commerce du lundi au samedi

Lieu de poste : Limoges (87)

Date de prise de poste : Dès que possible pour une durée de 2 à 4 mois

Pour postuler : Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à job@peggysage.com en précisant le nom de la ville dans l'objet du mail.

Tous les CV en format indeed ne sont pas acceptés, merci de nous transmettre votre CV original.